

Marktplatzanbindung mit TecCom

Partnerschaften heute und morgen

01 Wertschöpfungskette
Heute & Morgen

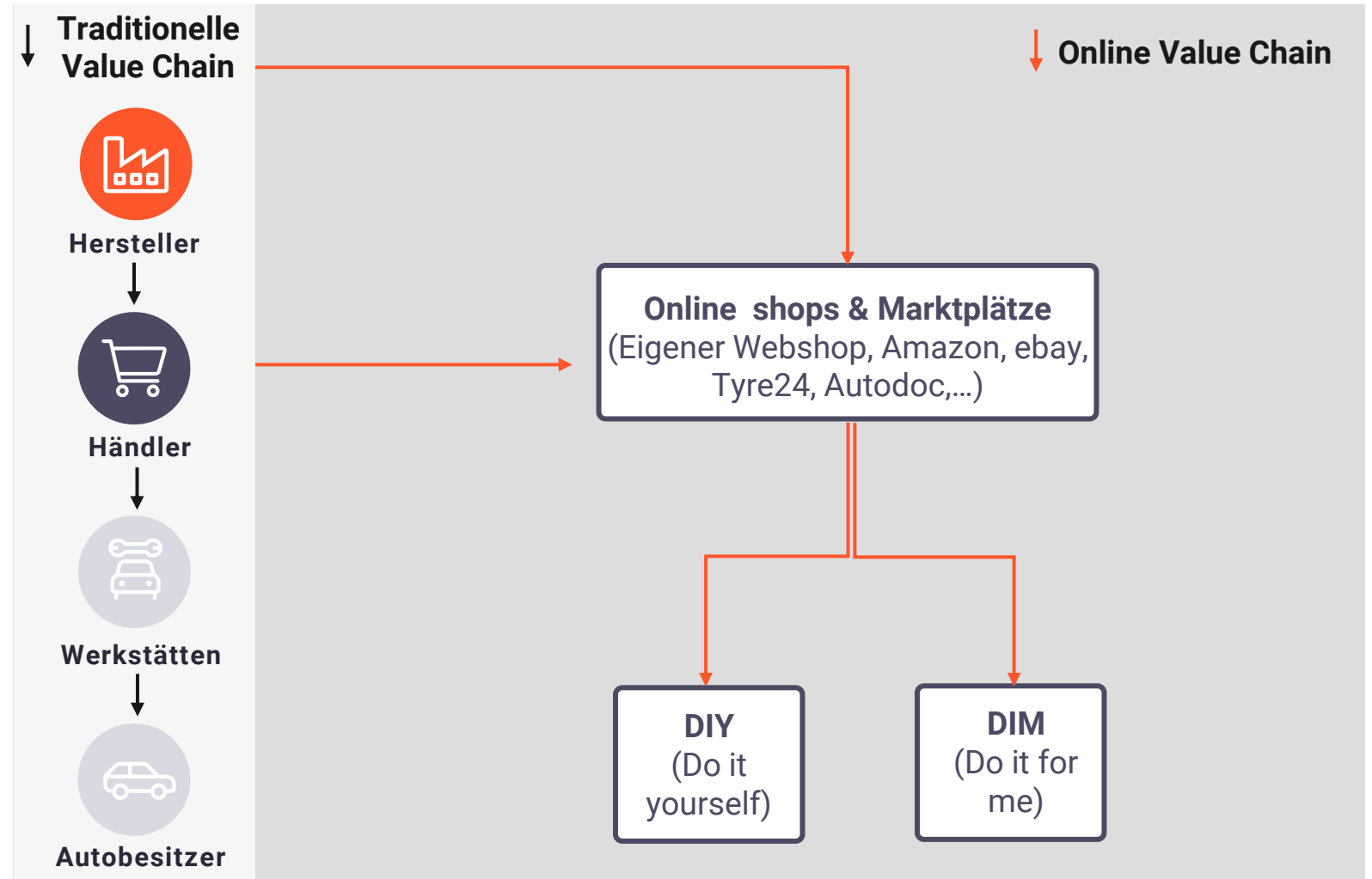
02 Onlineshops & Marktplätze
Relevanz, Anbindung & Partnerschaften

03 Abstimmung
Marktplätze nach Wichtigkeit

Wertschöpfungskette

Traditionelle vs Neue

TRADITIONELL VS NEU



VERKAUFSKANÄLE DIE FÜR DEN IAM IMMER WICHTIGER WERDEN

Online Shops (E-commerce Stores)

Definition: Ein Online-Shop ist ein digitaler Laden, der einem **einzelnen Verkäufer oder einer einzelnen Marke** gehört und von diesem betrieben wird. Der Shop verkauft ausschließlich Produkte dieses Verkäufers.

Marktplätze

Definition: Ein Online-Marktplatz ist eine Plattform, auf der **mehrere unabhängige Verkäufer Produkte** listen und verkaufen. Die Plattform selbst besitzt die Produkte in der Regel nicht.



TecCom unterstützt Verkäufer bei der Digitalisierung des Online-Verkaufsprozesses

Now

- ✓ Direkte Verbindung zu Marktplätzen (Alzura Tyre24, Autodoc) und Online Shops (Intercars, Oscaro, ...)
- ✓ Partnerschaftsgesprächen mit Marketplace Enablers (Mirakl, Autofixa, Assellerate, ...) zur Integration des TecCom-Connectors (Amazon, ebay, eigene Marktplätze...)

Near

- ✓ Etablierte Partnerschaften
- ✓ Evaluierung einer geeigneten Marktplatzanbindung, entwickelt von TecCom und direkt von Kunden nutzbar.

Bedeutung von Marktplätzen

Unterscheidung Now & Next



DIE PLATTFORM DER BRANCHE FÜR DEN B2B-HANDEL

Interkonnektivität zwischen zwei Plattformen Alzura Tyre24 & TecCom

Über diese Schnittstelle können Sie auf dem Alzura Tyre24-Marktplatz verkaufen und erhalten Ihren gesamten Traffic über Ihre reguläre TecCom-Schnittstelle.



TecCom

Ihr one-stop-shop für End-zu-End Fulfilment

Maximieren Sie die Effizienz und steigern Sie Ihre Gewinne mit unseren Supply-Chain-Lösungen, die speziell auf die Anforderungen des IAM zugeschnitten sind.



VORTEILE

- ✓ Nutzen Sie Alzura Tyre24 als zusätzlichen Vertriebskanal mit der Möglichkeit, nicht direkt als Verkäufer aufzutreten.
- ✓ Erhalten Sie Ihren gesamten Traffic über eine einzige Schnittstelle: TecCom.
- ✓ Schaffen Sie Ressourcen, indem Sie Daten und Bestellungen optimieren.



NÄCHSTE SCHRITTE

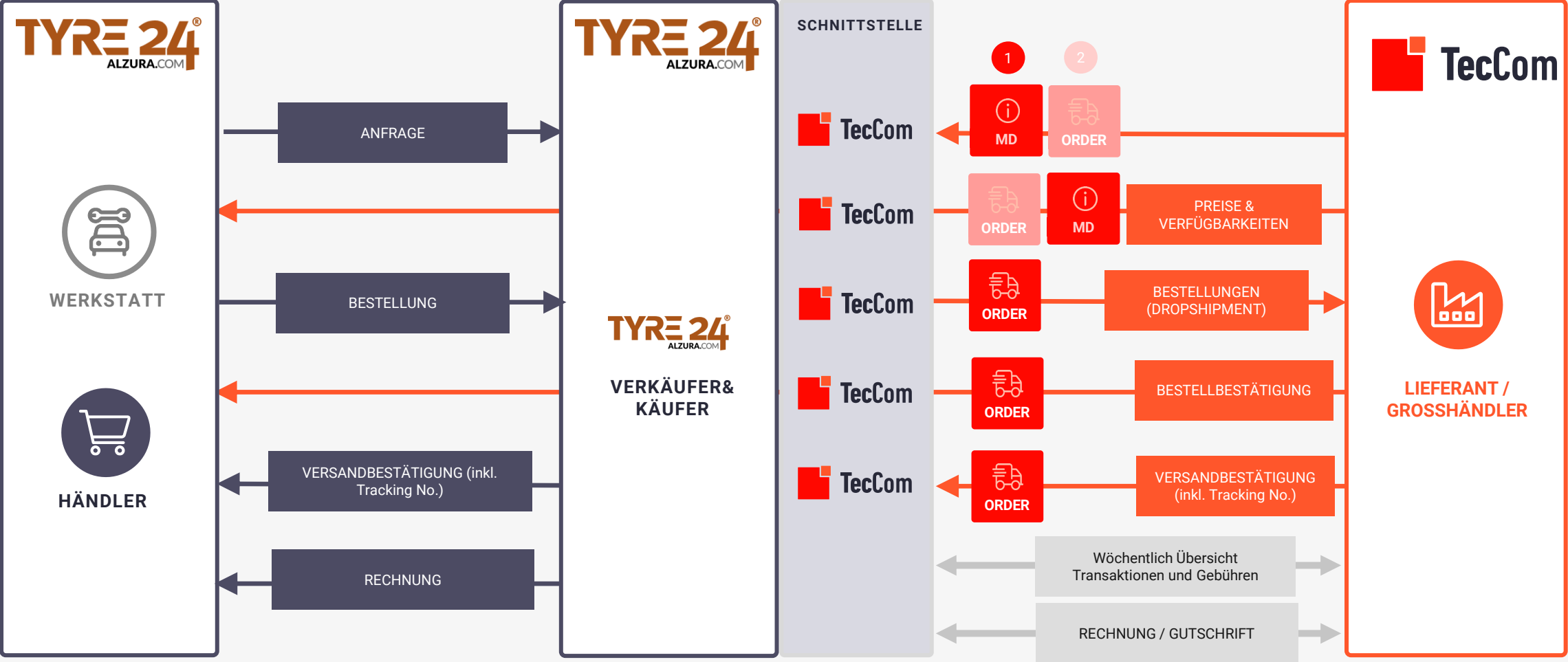
- ✓ Überprüfen Sie die Anforderungen und was dies für Ihre aktuelle TecCom Integration bedeutet.
- ✓ Treten Sie in Kontakt mit Alzura



KEY INFORMATION

- ✓ 2 Möglichkeiten:
 - ✓ Direktes Auftreten als Verkäufer
 - ✓ Keine Sichtbarkeit der Lieferantenorganisation bei Tyre24 -
> Alzura fungiert als Verkäufer für Endkunden und als Käufer für den Lieferanten/Großhändler
- ✓ Lieferant/Großhändler liefert Waren im Dropshipping-Modus
- ✓ Lieferant/Großhändler muss vordefinierte Anforderungen erfüllen, um diese Marktplatzverbindung nutzen zu können

ALZURA – TECCOM ANBINDUNG



ANFORDERUNGEN

TecCom Lösungen Schlüssel- Funktionalitäten



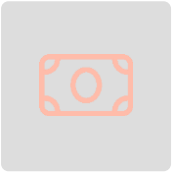
TecCom CMD /Managed Data

- Bevorzugtes Szenario: **mit CMD / Managed Data**
- Daten zu Artikelverfügbarkeit, Informationen und Preisen
-> wichtig: Preise für Marktplätze (B2B)



TecCom Order (TXML5)

- Gleiche Daten aus Managed Data + Order Prozess:
 - Wichtig: B2B-Preis
- Versandbedingungen:
 - Bei Szenario: Alzura erscheint als Verkäufer -> Versand über „unbranded supplier box“
- Keine Rückstände bei Bestellungen erlaubt
- Möglichkeit zur Bearbeitung von MOQ 1



Invoicing

- Rechnungsabwicklung direkt zwischen Lieferant und Alzura
- 2 Optionen: Sammelrechnung oder Gutschrift.

Die Gebühren für Verkäufer (abweichende Lieferadresse, Versandkosten usw.) werden monatlich über SEPA eingezogen.



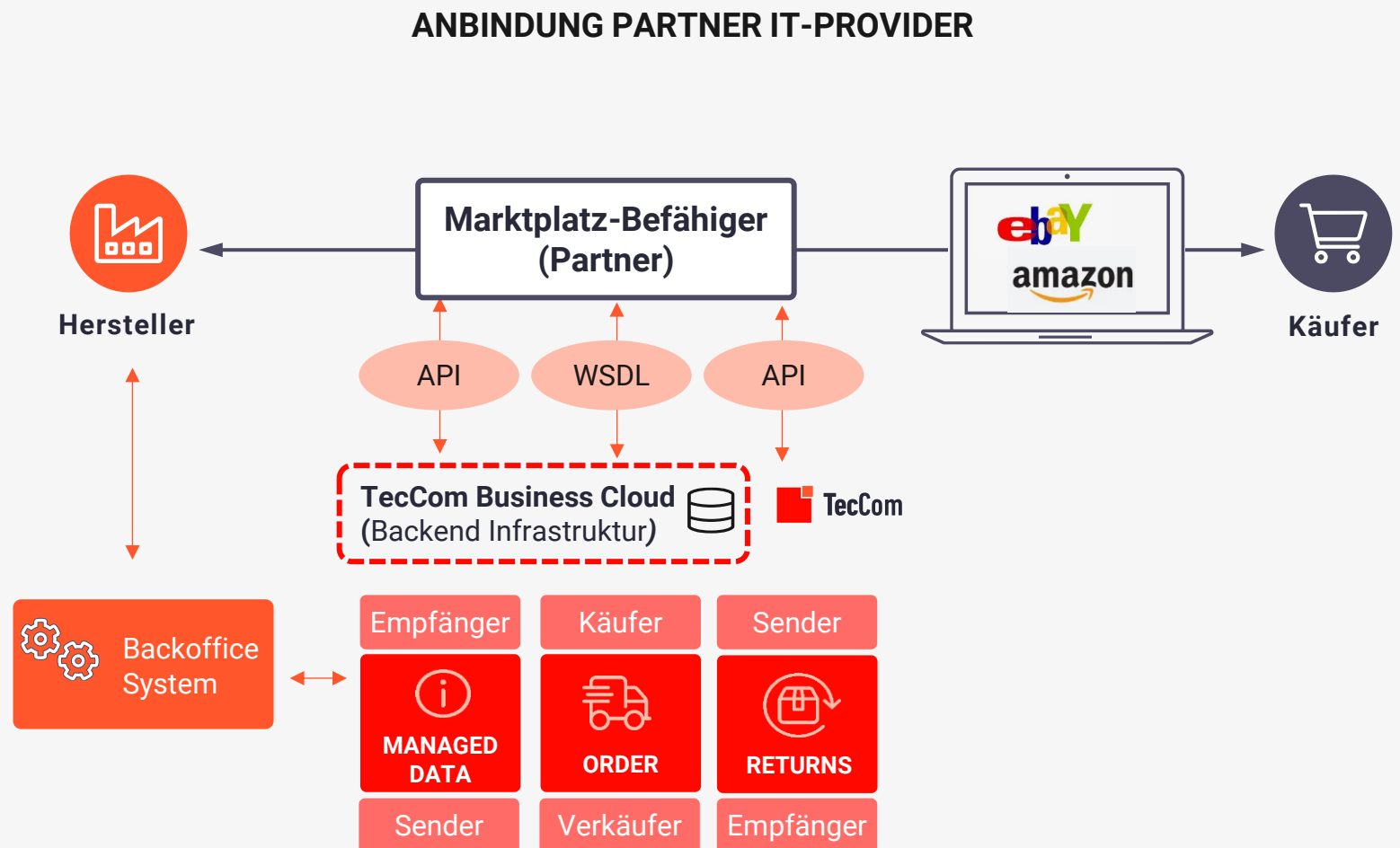
Alzura Anforderungen

- Registrierung bei Alzura Tyre24 notwendig

-
- *Alternatives Szenario: außerhalb TecCom*
 - Verkäufer sendet csv Artikeldaten direkt an Tyre24-Plattform
-



Anbindung Partner IT-Provider, um den Online Verkaufsprozess unserer Kunden so digital und effizient wie möglich abzubilden



Einfache Anbindung an den Marktplatz über MP-Enabler und Abwicklung des gesamten Datenverkehrs über einen einzigen TecCom-Stream.



Danke!

Für weitere Informationen

Sandra.Jakob@alzura.com

Christina.Meier@tecalliance.net 

Christina Meier

Commercial Business Owner EMEA
Partner Management

Sandra Jakob

Partner Manager
ALZURA